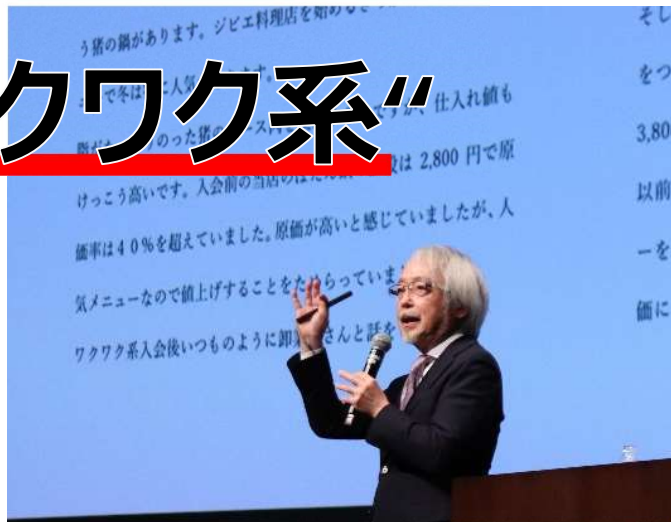
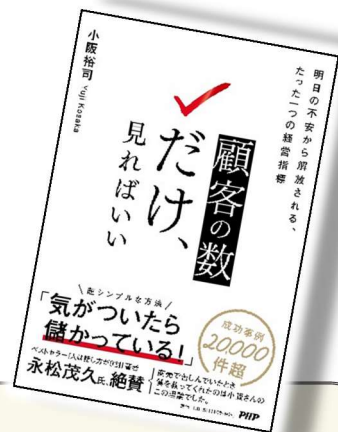


“希望の商い・ワクワク系” 入門講演

「テクニックではなく
商売の本質を学ぶ」



ワクワク系マーケティングとは、人にフォーカスすることを大原則に、「動機づけ」と「絆づくり」を二本柱とした、商いの考え方と具体的な実践手法。仕事を通じて、一人ひとりのワクワク感が呼び覚まされ、創造性が花開くことで、仕事の成果・企業の業績を上げ、結果、その仕事や会社が社会に^{のこ}遺ること。



- 開催日時：令和7年4月15日（火）午後7時～午後9時
- 開催場所：アクリエひめじ 中ホール 姫路市神屋町143番地2
- TEL：079-263-8082
- 内 容：激変の時代に商売・ビジネスを繁盛させていくには
- 参加費用：無料
- 定 員：先着400名

講師

オラクルひと・しくみ研究所 代表/博士（情報学）**小阪 裕司 氏**



人の「感性」と「行動」を軸にした独自のビジネス理論と実践方法を研究・開発し、2000年からその実践企業の会「ワクワク系マーケティング実践会」主宰。全都道府県及び海外から千数百社が集い、成果事例は累計20,000件を超えるなど、ビジネス組織として圧倒的な規模と成果を出し続けている。日本感性工学会理事・九州大学招へい講師を務めるなど、学術研究と現場実践を合わせ持った独自の活動は多方面から高い評価を得ている。

2017年2月、「ワクワク系新プログラムによるサービス業の生産性向上・企業力底上げ、“希望の商い”全国展開事業」が異分野連携新事業分野開拓計画（新連携）として、経済産業省が認定。日経MJに足かけ14年に渡りコラム「招客招福の法則」を連載の他、著書は2024年10月出版の最新刊『顧客の数だけ、見ればいい』はじめ45冊。

お問い合わせ・お申込みは裏面へ

◆下記の①、②いずれかによりお申し込みください◆

申込締切：4月11日（金）12：00

① 但陽信用金庫ホームページより

② 二次元コードより

たんよう

検索



お申し込みは、但陽信用金庫 ホームページ（法人・個人事業主
のお客様 ⇒ セミナー・勉強会）

【申込フォーム】 <https://forms.gle/pfXeJa1p3NxSkzwj9>

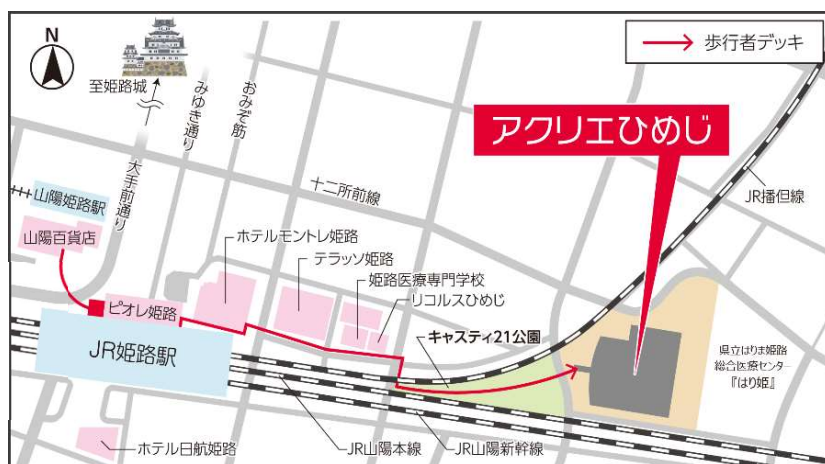


【申込みにあたってのお願い】

- ◇ より良いセミナーにするために、内容が変更となる場合があります。
- ◇ 日程変更や短縮・中止される場合がございますが、その場合、主催者は責任を負いません。
- ◇ お預かりした個人情報、講演に関する連絡および結果や、事業の広報・報告書に使用します。
本人の承諾なしに第三者（本事業の委託先・協力先を除く）に提供することはありません。
（ただし、法令等により提供を求められた場合を除きます。）
- ◇ 上記についてご了承の上、申込みいただけますようお願い申し上げます。

【ご来場方法等について】

- ・ J R 姫路駅から徒歩約 15 分
- ・ お車でご来場の場合は、アクリエひめじの駐車場（約 400 台）をご利用ください。



お申込み等に関するお問合せ先

但陽信用金庫 最寄りの本・支店 又は本部 事業所営業推進部

（担当：澤野・植松・沖・五十嵐）

【受付時間 平日 9 時-17 時】

本部所在地：兵庫県加古川市加古川町溝之口 772

本部 T E L：079-422-7721

E-m a i l：shien@tanyo.shinkin.co.jp

